

ZEIT ERFASSEN KÖNNEN VIELE. DOCH TIMETOOL KANN NOCH VIEL MEHR.



IVO ESTERMANN

Projektleiter HR, Bildungsverantwortlicher 4B AG

FACTS & FIGURES

Standorte: 11 Standorte in der Schweiz

Hauptsitz: Hochdorf, Schweiz

Anzahl Mitarbeitende: rund 700 Personen

Weitere Informationen: www.4-b.ch

Von der Schreinerei zum innovativen Unternehmen: seit über 120 Jahren Leidenschaft für Fenster und Fassaden

4B ist ein auf Fenster, Türen und Fassaden fokussiertes Schweizer Familienunternehmen mit Hauptsitz in Hochdorf (LU), mit zehn Niederlassungen in allen Landesteilen und einer führenden Marktstellung in der Schweiz. Seit dem 1. Januar 2017 sind die 4B Fenster AG, die 4B Fassaden AG und die KRONENBERGER AG unter der neuen 4B AG vereint. Das Unternehmen positioniert sich als integraler Partner für intelligente Gebäudeelemente mit dem Ziel, nachhaltige Energieeinsparungen und Energiegewinnung zu fördern, um mehr Lebensqualität zu bieten.

Die langjährige Erfahrung und der hohe Anspruch an Qualität machen 4B zum erfolgreichen Innovationsleader im Schweizer Markt. Das Innovationsteam von 4B entwickelt alle Fenster- und Fassadenprodukte im eigenen Haus.

TIMETOOL LÖSUNG IM EINSATZ



Modul **«time»** Zeit- und Absenzerfassung



Modul **«project»** Leistungserfassung, vorerst Spesenerfassung

ABTEILUNGEN MIT TIMETOOL

- Management
- Aussendienst
- Produktion
- Montage
- Front- und Backoffice
- Freelance (Temporärangestellte)

ERFASSUNG



«pipoPro» native App

«pipoWeb» webbasierte TimeTool-Lösung



«uTerminal» 15x uMount Plus inkl. uTerminal App

«PiOT» 1x IoT Badge Terminal

WIR SAGEN DANKE 4B AG

TIMETOOL
KUNDE SEIT
JANUAR 2018

Wir sind stolz und freuen uns über solche gefestigten Partnerschaften und wertvollen Kontakte.

IN KÜRZESTER ZEIT ZUR ECHTEN PARTNERSCHAFT

Die 4B AG beschäftigt schweizweit 670 Mitarbeitende in den unterschiedlichsten Funktionen. Binnen weniger Wochen implementierte das Unternehmen TimeTool – trotz hoher Komplexität.

«Als es bei der Produktpräsentation hiess, TimeTool wolle ‹Partner› sein, dachte ich zunächst, das sei eine dieser typischen Floskeln», sagt Ivo Estermann. Er ist beim Fensterbauer 4B aus Hochdorf, LU, Projektleiter im HR und Ansprechpartner für TimeTool. «Heute kann ich die partnerschaftliche Zusammenarbeit absolut bestätigen. Wenn ich TimeTool anrufe und etwas brauche, ist das, wie wenn ich mit einer internen Abteilung kommuniziere.»

4B und TimeTool – diese Kundenbeziehung wurde innert kurzer Zeit zur echten Partnerschaft. «Wir haben das System in weniger als vier Monaten hochgefahren», sagt Ivo Estermann. «Gewisse Themen lösten wir gemeinsam am offenen Herzen.» Anstatt nur am Reissbrett unter Laborbedingungen Szenarien zu entwickeln und zu testen, stellten sich die beiden Firmen den Herausforderungen des Alltags, sobald sich diese zeigten. «Und das waren einige», versichert Estermann.

Zum Beispiel schafften es 4B und TimeTool, gemeinsam eine Lösung zu finden, den Arbeitsweg von Montage-Mitarbeitenden, die direkt von daheim auf die Baustelle fahren, fair zu entschädigen – ohne jene zu benachteiligen, die an einem fixen Firmenstandort arbeiten und deren Arbeitsweg nicht vergütet wird. Überhaupt, so Ivo Estermann, sei der Komplexitätsgrad aufgrund unterschiedlicher Gesamtarbeitsverträge, Standorte und funktionsabhängiger Anstellungsbedingungen wie z.B. Schicht- und Pikettbetrieb «überdurchschnittlich» hoch. «All das ist heute im System hinterlegt – mit dem Effekt, dass wir die zuvor gebundenen Ressourcen anderweitig einsetzen können.»

Ausserdem hat 4B den Anspruch, künftig die geleistete Arbeitszeit automatisch auch auf ein Projekt oder eine Kostenstelle zu buchen. «Das war der Hauptgrund, weshalb wir uns für TimeTool entschieden haben», sagt Ivo Estermann. Er weiss: «Zeit erfassen, können viele. Doch TimeTool kann noch viel mehr», und fügt an: «Genau das ist der grosse Mehrwert von TimeTool: Diese Haltung, dass es für jede Herausforderung eine Lösung gibt.»